

Die Kebulin-Gesellschaft Kettler GmbH & Co. KG ist ein traditionsreiches und innovatives Unternehmen mit langjähriger Erfahrung in der Entwicklung, Herstellung und Vermarktung hochwertiger Produkte für die Straßenbauindustrie und den Rohrleitungsbau. Mit unseren leistungsfähigen Produkten unterstützen wir seit über 90 Jahren unsere Kunden und Partner bei der zuverlässigen Umsetzung anspruchsvoller Bauprojekte in den Bereichen Straßenbau und Korrosionsschutz für den Rohrleitungsbau.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Technischen Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für den Vertrieb von Straßenbaustoffen und Korrosionsschutz, der mit technischem Verständnis, Engagement und Freude am Kundenkontakt unsere Marktposition weiter ausbaut.

Technischer Vertriebsmitarbeiter Außendienst (m/w/d) – Straßenbaustoffe und Korrosionsschutz

Standort: Herten / NRW; **Verkaufsgebiet:** NRW und Hessen Nord, südliches Niedersachsen

Arbeitszeit: Vollzeit

Ihre Aufgaben:

Als **Technischer Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d)** sind Sie für den erfolgreichen Vertrieb unserer Straßenbaustoffe und Korrosionsschutz verantwortlich und betreuen unsere Kunden kompetent und lösungsorientiert.

Zu Ihren Aufgaben gehören insbesondere:

- Beratung unserer Kunden im Bereich Straßenbau und Korrosionsschutz.
- Aktiver Vertrieb sowie Ausbau und Pflege bestehender Kundenbeziehungen
- Gewinnung von Neukunden und Erschließung neuer Marktpotenziale
- Technische Klärung und Begleitung von Kundenprojekten
- Beobachtung des Marktes und der Wettbewerbsentwicklung
- Teilnahme an Kundenveranstaltungen, Messen und Branchenterminen

Planung, Durchführung und Nachbereitung von Schulungen und Vorführungen

Ihr Anforderungsprofil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bauingenieurwesen, eine bautechnische Berufsausbildung oder eine vergleichbare kaufmännische Ausbildung mit hoher technischer Affinität.
- Berufserfahrung im technischen Vertrieb, Außendienst oder in einer vergleichbaren Position wünschenswert, Straßenbau, Tiefbau oder Rohrleitungsbau.
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Kommunikationsstärke, Eigeninitiative, Verhandlungsgeschick und sicheres Auftreten
- Führerschein der Klasse B und Bereitschaft zu regionalen Dienstreisen

Wir bieten:

- Eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit mit viel Gestaltungsspielraum
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Firmenfahrzeug, private Nutzung möglich
- Moderne Arbeitsmittel und digitale Ausstattung
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und ein kollegiales Arbeitsumfeld
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge

Ihre Zukunft im technischen Vertrieb

Sie haben Freude daran, den Kunden unsere Produkte umfassend und verständlich zu erklären und möchten diese bei anspruchsvollen Projekten im Straßenbau und Rohrleitungsbau kompetent beraten? Dann freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen.

Kebulin-Gesellschaft Kettler GmbH & Co. KG**Ostring 9****45701 Herten**karriere@kebu.de